

オンラインセミナー

# オンライン商談での成功率を格段に上げる手法 ～ワンポイントで成果を上げる自社PR方法～

日時

令和3年5月13日(木) 13:30～16:30

開催方法

オンライン・会議ツール : Zoom

定員

100名程度

参加費無料

受講対象

広島県内に生産拠点を置く ものづくり中小企業

本年度、当財団の広域取引商談会に参加を予定・検討されている方は、  
本セミナーにご参加ください。

内容

1. 対面・オンライン限らず商談時での自社の提案内容を考える
2. 商談時の武器を作ろう「ワンシート提案書」

◆ワンシート提案書：顧客の視点に立ったわかりやすい自社の魅力  
(メリット享受、役立ち等) を簡潔に伝える提案営業ツール

※なお、参加人数によって、グループワーク形式を中心としたプログラムとなる場合  
もあります。

## ・講師紹介 (株)コスモ経営 代表取締役 大間 清浩 氏



大手宝飾メーカーにて5年の販売実務に携わり、1989年より現職。  
中小企業診断士の資格を保有されており、中堅中小企業メーカーを  
中心としたコンサルティング及び経営・営業・業務改善等の幅広い  
分野でのセミナーを行う。

特に、生産財のマーケティング、営業戦略では現場に根ざした指導  
・研修と評価が高い。

また、中小企業大学校や各地の商工会議所・商工会等の公的機関での  
研修実績も多い。