

12月8日

海外販路拡大向け(食品・飲料)

商談スキルアップセミナー & 模擬商談

2026年
1月13日・15日

- ・商談精度や成約確度をあげるために必要な、バイヤーの求める商品を的確に把握しニーズに応じた提案能力や商談時の効果的なプレゼンテーションスキルなど、“**商談成約につなげるためのヒントと極意**”をお伝えします!
 - ・実際の商談を想定した“**模擬商談**”を通じて、バイヤー役の講師とともに改善点をみつけ、さらに商談スキルをブラッシュアップします。
- 海外販路開拓・拡大に取り組む事業者さま・営業担当者さま・営業初任者さま、商談スキルを向上させたいみなさまのご参加をお待ちしております!

商談スキルアップセミナー

オンデマンド配信も予定していますので、まずはお申込みください。

■日時 2025年12月8日(月) 14:00～15:30

■場所 ZOOMによるオンラインライブ配信(オンデマンド配信の予定あり)

- 内容
- ・輸出に取り組む前に(輸入規制、商流、間接輸出と直接輸出の違いなど)
 - ・商談前準備(商談相手の確認、商談資料の作成)
 - ・商談当日の対応(想定されるバイヤーからの質問)
 - ・商談後のフォロー(見積提示、詳細な原材料情報の提供、輸出商社訪問)
 - ・商談後～納品の流れ(価格・原材料等の精査、発注書の受領、ラベル貼付、国内納品)
 - ・商談のシミュレーション(質問に対応した回答の準備)
 - ・オンライン商談の進め方(輸出商社/輸入商社/小売店などバイヤーごとの確認事項)
 - ・マーケットインの商品開発



模 擬 商 談 ～限定8社～

模擬商談参加には、セミナーの視聴が必須です。

■日時 2026年1月13日(火)・1月15日(木) 13:00～17:00

※1社あたり40～50分程度(模擬商談プレゼン・講師からの総評/アドバイス)

■場所 広島県情報プラザ2階 視聴覚研修室(広島市中区千田町3-7-47) 

- ・商談スキルアップセミナーの内容を活かした商談シナリオを作成のうえ模擬商談に臨んでいただきます。セミナーの視聴が必須です。
- ・広島県内の食品・飲料等関連事業者、輸出取組経験の少ない方を優先します。



講師 合同会社シオタトレーディング
代表社員 塩田 靖浩 氏

大手物流業者で通関業務等、島根県外郭団体で食品輸出支援等に従事。2007年広島で貿易コンサルタントとして独立。ジェットロ広島の貿易アドバイザー、ジェットロ輸出有望案件発掘支援事業・輸出プロモーター事業の専門家として企業の輸出支援に従事。2018年設立の自社による食品輸出コンサルティングを含め、アジア・オセアニア・欧米等29カ国・地域での食品輸出商談の支援実績がある。食品輸出分野の講演実績多数。ジェットロ認定貿易アドバイザー試験合格者、通関士試験合格者、広島修道大学非常勤講師。

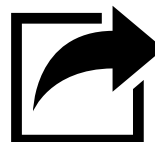
申込締切 2025年12月4日(木)

【お問合せ先】

ひろしま産業振興機構 国際ビジネス支援センター

TEL 082-248-1400 s-kokusai@hiwave.or.jp

お申込は
コチラ➡



FFSH:Fine Food & Sake HIROSHIMA 2026(食品・酒類バイヤー商談会)関連セミナー。

※FFSHの詳細は [コチラ](#)