

こだわり商品を持つ食品メーカー様向け

商談会も
開催!
4月下旬予定

「アバンセ広島新駅ビル店」に向けた 販路拡大セミナー

こんな食品メーカー様におすすめ!

- こだわりの商品を広島新駅ビルで販売したい
- アバンセでどんな商品が売れているのか知りたい
- アバンセと一緒に商品作りをしたい
- アバンセがどんな商品を求めているのか知りたい
- 高質スーパーに向けて販路拡大をしたい
- 商談時に商品のこだわりを伝えるコツを知りたい

2025年3月、広島県の高質スーパーであるアバンセは、広島新駅ビル「ミナモア」に6店舗目となる新店をオープンします。本セミナーでは、アバンセを指揮する根石氏を講師としてお迎えし、新店に懸ける想いや店舗コンセプト、商品展開、また小売店の立場から今求められている商品についてご講演いただき、後日、食品メーカー様とアバンセとのマッチングの機会を創出します。

日時 2025年3月10日(月) 14:00-16:40

定員 80名 形式 対面形式(オンラインは無し)

会場 TKPガーデンシティ広島駅前大橋 ホール6A
(広島市南区京橋町1-7 アスティ広島京橋ビルディング)
※公共の交通機関でお越しください。

参加料 無料

対象者 広島県内の食品製造業の経営層または
営業・商品開発担当責任者
※セミナーの性格上、卸売業、小売業、コンサルタント等の方の参加は
お断りさせていただきます。

申込方法 右記QRコードよりWebサイトへアクセスし、お申込みフォームに必要事項
をご記入ください。



申込締切 2025年3月5日(水)

●全体スケジュール

希望社のみ

3/10
(月)

本セミナー

3月~
4月

商品企画書の提出

4月
下旬

個別商談会

6月頃

店舗での販売開始

※商品内容によって一次産業業者の方も参加していただけます。

講師

講師 1

株式会社ユアーズ(アバンセ)
代表取締役社長
根石 紀雄氏



講師 2



株式会社平山友美フードトータルプランニング
平山 友美氏

講師 3



株式会社GIH
取締役会長
大平 孝氏

第1部

1 「こだわり商品を広島の玄関口へ」
～食品メーカー様と一緒に商品づくり～
講師：株式会社ユアーズ(アバンセ)
代表取締役社長 根石 紀雄氏

2 「こだわり商品のこだわりを商談で伝えるコツ」
講師：株式会社平山友美フードトータルプランニング
平山 友美氏

第2部

3 「売上拡大のカギは仕組みづくり」
講師：株式会社GIH 取締役会長 大平 孝氏

お問い合わせ

(公財)ひろしま産業振興機構
企業支援統括グループ 吉村・池田
TEL:082-207-0563



セミナー情報は
こちら

主催



公益財団法人

ひろしま産業振興機構