

11月14日

海外販路拡大向け(食品・飲料)

商談スキルアップセミナー & 模擬商談

11月29日
12月6日

- ・商談精度や成約確度をあげるために必要な、バイヤーの求める商品を的確に把握しニーズに応じた提案能力や商談時の効果的なプレゼンテーションスキルなど、“商談成約につなげるためのヒントと極意”をお伝えします！
 - ・実際の商談を想定した“模擬商談”を通じて、バイヤー役の講師とともに改善点を見つけ、さらに商談スキルをブラッシュアップします。
- 海外販路開拓・拡大に取り組む事業者さま・営業担当者さま・営業初任者さま、商談スキルを向上させたいみなさまのご参加をお待ちしております！

商談スキルアップセミナー

- 日時 11月14日(木) 14:00～15:30
- 場所 ZOOMによるオンラインライブ配信
- 内容
・輸出に取り組む前に(輸入規制、商流、間接輸出と直接輸出の違いなど)
・商談前準備(商談相手の確認、商談資料の作成)
・商談当日の対応(想定されるバイヤーからの質問)
・商談後のフォロー(見積提示、サンプル提示)
・商談のシミュレーション(質問に対応した回答の準備)
・オンライン商談の進め方(輸出商社/輸入商社/小売店などバイヤーごとの確認事項)
・マーケットインの商品開発



模擬商談 ～限定6社～

模擬商談参加には、セミナーの視聴が必須です。

- 日時 11月29日(金)・12月6日(金) 13:00～17:00
※1社あたり40～50分程度(模擬商談プレゼン・講師からの総評/アドバイス)
 - 場所 広島県情報プラザ2階 視聴覚研修室(広島市中区千田町3-7-47) 
- ・商談スキルアップセミナーの内容を活かした商談シナリオを作成のうえ模擬商談に臨んでいただきます。セミナーの視聴が必須です。
- ・広島県およびFFSH※参加予定の広島広域都市圏の食品・飲料等関連事業者を優先します。



講師 合同会社シオタトレーディング
代表社員 塩田 靖浩氏

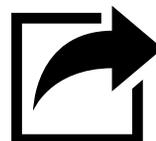
大手物流業者で通関業務等、島根県外郭団体に食品輸出支援等に従事。2007年広島で貿易コンサルタントとして独立。ジェットロ広島の貿易アドバイザー、ジェットロ輸出有望案件発掘支援事業・輸出プロモーター事業の専門家として企業の輸出支援に従事。2018年設立の自社による食品輸出コンサルティングを含め、アジア・オセアニア・欧米等29カ国・地域での食品輸出商談の支援実績がある。食品輸出分野の講演実績多数。ジェットロ認定貿易アドバイザー試験合格者、通関士試験合格者、広島修道大学非常勤講師。

申込締切 2024年11月11日(月)

【お問合せ先】

ひろしま産業振興機構 国際ビジネス支援センター
TEL 082-248-1400 s-kokusai@hiwave.or.jp

お申込は
コチラ➔



FFSH:Fine Food & Sake HIROSHIMA 2025(食品・酒類バイヤー商談会)一連事業として実施します。
※FFSHの詳細は[コチラ](#)