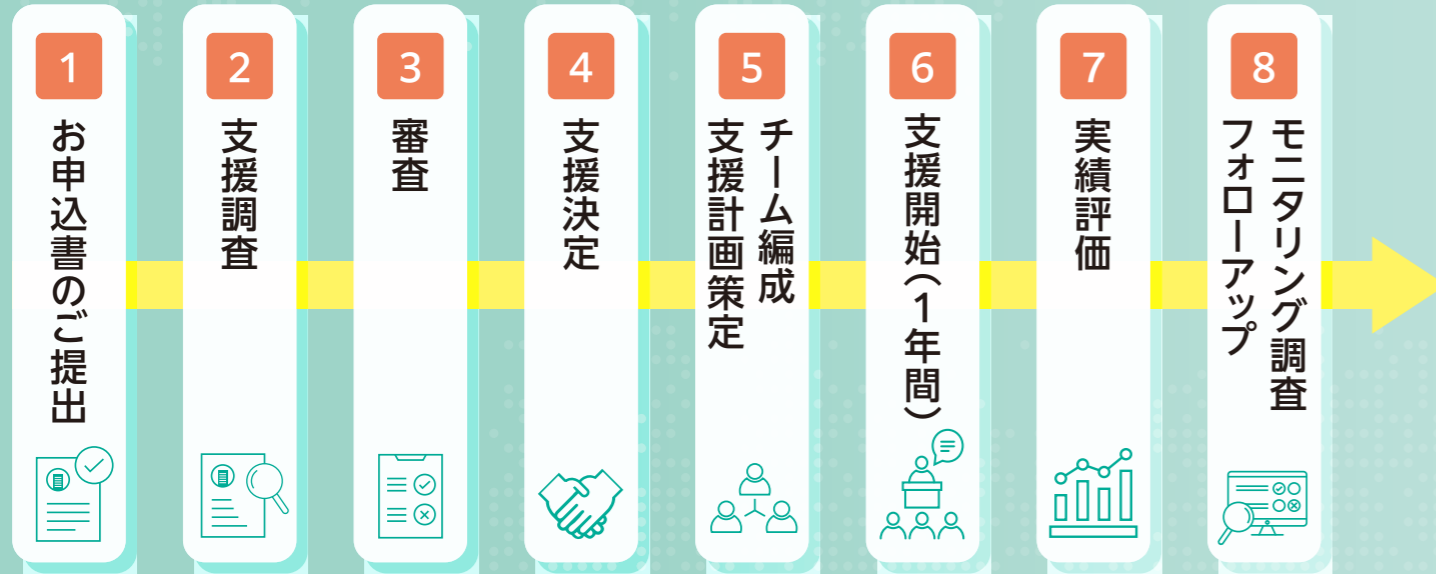


## 申込後の流れ

支援開始までに、現場の視察や企業経営者、各部門の方々と十分なヒアリングを実施した上で、課題の設定、支援提案へと進みます。



## 申込要件

- 支援開始前**
  - 広島県内の中小企業であること（みなし大企業は除く）
  - 付加価値の高い自社製品や技術開発力及びサービスを有していること（製造業など）
  - 売上や利益拡大及び地域への発展に貢献するなど高い成長意欲を有していること
- 支援期間中**
  - 代表者ほか、方向性を遂行できる意思決定者、担当者と構成されるプロジェクトチームを立ち上げ、経営課題の解決に向けて、事業に参画できる体制を整えられること
  - 事業を推進するにあたり、営業・販売促進費用等の実質相当負担が可能であること
- 支援終了後**
  - フォローアップ・モニタリング調査に協力すること
  - 支援事例の作成に協力すること
  - 支援内容やプロセスを自立、継続的に実行すること

## 申込方法・申込期間

- 所定の申込書と直近3期分の決算書をひろしま産業振興機構までご提出ください
- 申込内容を踏まえて、所定の審査があります
- 申込は随時、受付しています

お問い合わせ



公益財団法人

ひろしま産業振興機構 企業支援統括グループ

〒730-0052 広島市中区千田町3-7-47 広島県情報プラザ3F TEL 082-207-0563

公式HP



次の成長ステージに向けて挑戦する中小企業を  
専門家がサポートします！

# チーム型支援



公益財団法人

ひろしま産業振興機構

# チーム型支援とは

マーケティングや生産管理などの各分野の専門家で構成された支援チームを企業に派遣し、解決までのプロセスが企業内に定着するように伴走支援を行う“**専門家派遣制度**”です。

## 特徴

### 支援内容

専門家が経営課題の解決に向けたプロセスを助言するとともに、企業が主体となって課題解決能力を身につけ、支援終了後も自走化できるように支援します。

### 費用

専門家に支払う謝金の10%をご負担いただきます。  
(謝金90%と旅費交通費は、ひろしま産業振興機構が負担します。)

### 支援期間

支援開始から最長1年または派遣回数最大24回までです。

## 支援ステージ

経営戦略策定から販売までの様々な経営課題(開発段階を除く)に対して課題解決のサポートを実施します。



## 支援内容

企業が抱える様々な経営課題に対応しています。

### 経営戦略策定支援

更なる成長ステージに向け、企業が目指すべき姿を明確にします。

経営戦略

事業戦略

ブランド戦略

営業戦略

知的財産戦略

### マーケティング支援

技術の明確化や製品の差別化を行うことで、新しい販売先の獲得を目指します。

市場調査

ターゲット設定

技術棚卸

技術転用

販路開拓

### 生産管理支援

工場の生産能力を上げて、受注拡大に向けた体制構築を目指します。

5S

工程分析・見直し

生産計画策定

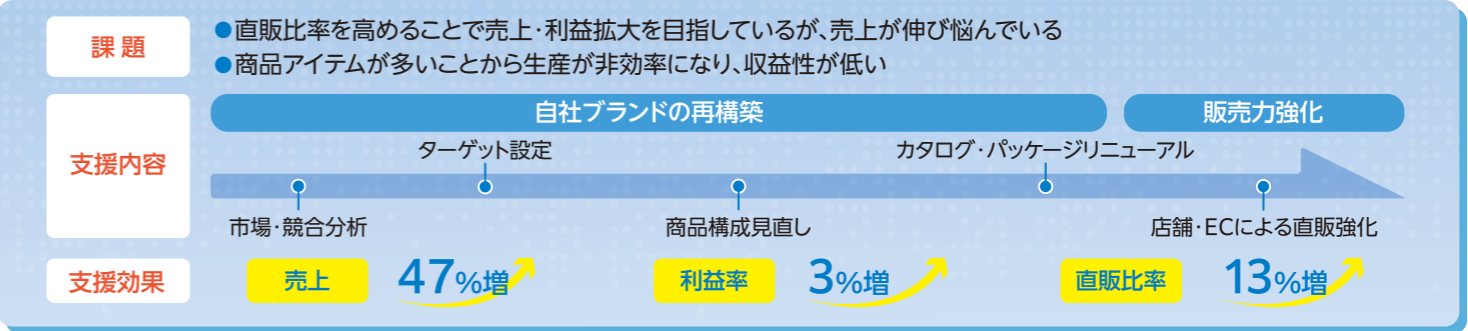
作業標準化

多能工化

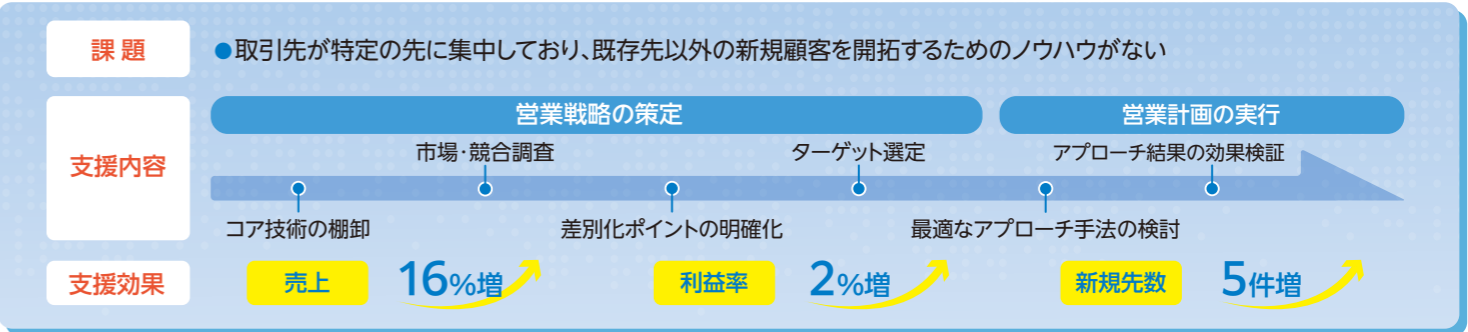
## 支援イメージ

バリューチェーンにおける個別の課題に応じて、様々な機能を組み合わせて支援を行います。

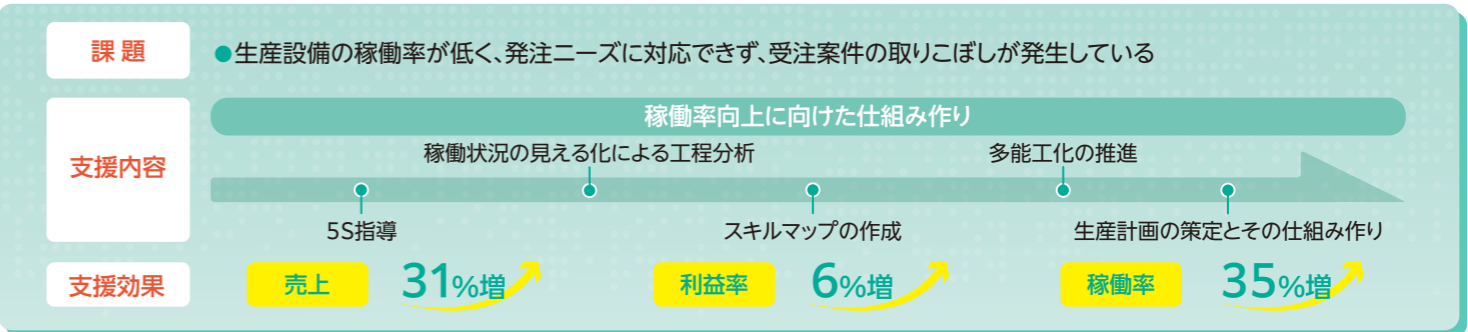
### 食品系製造業向けマーケティング支援



### 工業系製造業向けマーケティング支援



### 生産管理支援



## 支援体制

ひろしま産業振興機構が支援チームを編成し、経営課題の解決に向けたサポートを行います。



※1/プロジェクトマネージャー……支援先企業における現状分析、経営課題の設定、支援計画策定、進捗管理を行います。

※2/専門家……支援計画に基づきマーケティング、セールス及びそれらに関連するデザイン、知的財産、生産管理等の支援を行います。