

商談精度・成約確度をあげるために

食品・飲料等の輸出
に取り組むみなさま

必見!



大切な3つのこと

オンラインライブ配信

商談スキルアップセミナー



オンライン・リアル・海外・国内、あらゆる商談場面において、
バイヤーに伝わる商談プレゼンテーションスキルと効果的なPR資料
づくり・動画活用法をお伝えします。

*** 商談成約につなげるためのヒントと極意! ***

2023年11月29日(水) 13:30~15:00

●内 容

1. 商談準備
 - 自社と商談相手について知ることの重要性
 - 商談で威力を発揮する商談資料の作り方、動画の使い方
2. 商談中に気をつけること
 - 商談時の効果的なプレゼンテーション手法
 - 次のアクションを決める
3. 商談後のフォローアップ
 - バイヤー側の立場に立ってコミュニケーション手段を考える
 - SNS、メール、オンライン会議の使い分け
 - 即レスの重要性



講師 株式会社 KM International
代表取締役 中 正宏 氏

シンガポール、ベトナム（ハノイ・ホーチミン）、インドネシア（ジャカルタ）に駐在経験を持つ。駐在期間中は主にAPEC域内の物流の営業、オペレーションに約10年携わり特にベトナムからの食品、生鮮品、繊維品の輸出、材料輸入案件に立ち上げから多数関わった。帰国後は駐在期間で得た人脈を生かし日本からの食品、雑貨、玩具等の輸出を多岐に渡る分野で経験。各国で開催される展示会や商談会の支援は年間で20を数える。特にベトナム・マレーシア・香港・台湾に事業パートナーがあり、国内食品メーカーや食品輸出商社とのパイプも強い。

- 参加費 無料
- 開催方法 ZOOMによるオンラインライブ配信
- 対 象 広島県内の食品・飲料関連事業者(FFSH参加予定の広島広域都市圏事業者を含む)
- 申込方法 以下の方法からオンライン申込フォームにて、お一人ずつお申込ください



ひろしま産振構 セミナー

主催：ひろしま産業振興機構・広島市・Agri & Foods Export Frontier, Hiroshima
(お問合先) 国際ビジネス支援センター ☎082-248-1400 ✉s-kokusai@hiwave.or.jp

Fine Food & Sake HIROSHIMA 2024 (食品・酒類バイヤー商談会) 事業