

食品・飲料等の輸出に取り組む皆様へ

輸出基礎知識・商談テクニック セミナー & 個別相談会

参加費
無料

11月30日(水) 10:00~11:30

海外展開への第一歩

輸出基礎知識 編

- ・貿易の流れ、形態の種類と特徴
食品輸出の流れ、直接/間接取引のメリット
- ・どこに売る？どこなら売れる？
各国の食品規制と輸出入ルール、添加物、賞味期限、衛生認証・国際認証
- ・海外での自社製品ニーズ
選ばれている商品の特徴、商品ストーリー、ターゲットの絞り込み、これが売れるの？キーワードを知る
- ・自社商品の強みの見つけ方と見せ方
よくあるバイヤーからの質問、バイヤーの思考を理解する、5W2Hで分析



12月6日(火) 10:00~11:30

デジタル&リアル商談で成果を出すための

商談テクニック 編

- ・選ばれるためのエントリーシートの工夫
- ・商談準備
相手を知る、商談資料とプレゼン、5W2Hを意識した資料づくり、動画づくりのポイント
- ・商談中の留意点
時間配分、見積書の注意点、次のアクション
- ・成約に向けてのフォローアップ
相手ニーズを正しく把握する、SNS活用
継続注文に必要なこと

個別相談会 13:30 ~16:30

セミナー受講の輸出初心企業を優先させていただきます。



講師 株式会社 KM International
代表取締役 中 正宏氏

シンガポール、ベトナム（ハノイ・ホーチミン）、インドネシア（ジャカルタ）に駐在経験を持つ。駐在期間中は主にAPEC域内の物流の営業、オペレーションに約10年携わり特にベトナムからの食品、生鮮品、繊維品の輸出、材料輸入案件に立ち上げから多数関わった。帰国後は駐在期間で得た人脈を生かし日本からの食品、雑貨、玩具等の輸出を多岐に渡る分野で経験。各国で開催される展示会や商談会の支援は年間で20を数える。特にベトナム・マレーシア・香港・台湾に事業パートナーがあり、国内食品メーカーや食品輸出商社とのパイプも強い。

- 開催方法 ZOOMによるオンラインライブ配信
- 対象 広島県内の食品・飲料関連事業者(Fine Food & Sake HIROSHIMA参加予定の広島広域都市圏事業者を含む)
- 申込方法 ①利用条件等の確認を[こちら](#)からお願いします
②以下の方法からオンライン申込フォームにて、お一人ずつお申込ください



ひろしま産振構 セミナー

主催：ひろしま産業振興機構・広島市・Agri & Foods Export Frontier, Hiroshima
(お問合せ) 国際ビジネス支援センター ☎082-248-1400 ✉s-kokusai@hiwave.or.jp

Fine Food & Sake HIROSHIMA(食品・酒類バイヤー商談会)事業