



参加
無料

販売戦略塾 オンラインセミナー

販路開拓の第一人者による計4回のセミナーで、
マーケティングの常識から時代の変化に合わせた経営戦略の立て方までをお話しします。
売上をアップしたい、新たな市場を開拓したい、経営戦略を再構築したい方など、ぜひお申込みください。

対象者 県内の食品製造業の方（経営者・開発、企画責任者等）

※土業・コンサルタントなど専門家の受講はご遠慮ください。※定員になり次第、締め切る場合がございますのでご了承ください。

基礎編

マーケティング力強化セミナー 2時間×2回

売れるしくみと利益を生み出す仕組みなど今さら聞くに聞けないマーケティングの常識を分かりやすく解説します。

こんな方に
オススメ

- 地域産品を適正価格で売りたい方
- 価格競争により、利益が取れず悩んでいる方
- 高付加価値を付け、高質スーパーなど新たな市場を開拓したい方

実践編

経営戦略セミナー 2時間×2回

時代の変化に合わせた経営戦略を今後どう立てていくのか、戦略シートの作成により、戦略立案のヒントをつかんでいただきます。

こんな方に
オススメ

- 売上を上げていくにはどうしたらよいか悩んでいる方
- コロナ禍の環境にどう対応したらよいか悩んでいる方
- 今後どのような経営戦略を立てたらよいか悩んでいる方

スケジュール（※参加事業者様は自社からご参加ください）

【オンライン】マーケティング力強化セミナー

日程	1回目 / 2021年7月7日（水）13:30～15:30
	2回目 / 2021年7月14日（水）13:30～15:30

【オンライン】経営戦略セミナー

日程	1回目 / 2021年7月21日（水）13:30～15:30
	2回目 / 2021年7月27日（火）13:30～15:30

講師（予定）

株式会社GIH 取締役会長 大平 孝氏



「経営」が得意な経営者、経営のプロフェッショナル。これまで5つの会社の社長に就任、そのうち2社は東証一部上場会社である。当時ジャスダック上場会社であったC社を最速の2年半で東証一部に上場させた実績は、伝説となっている。

最初の社長就任を果たすまで、バイヤー、企画部長、経営部長などの役職を歴任。一方で3度の降格も経験し、その悔しさから組織や人事、会社経営に必要なことが何であるかを見出す。4度の出向で様々な会社の役員を務め、海外事業の立ち上げ、事業承継の中心的役割を担った。自身でも2つの会社を立ち上げ、商品開発や営業支援、地域商材のブラッシュアップや販路開拓など、幅広い支援を行っている。

これまで接したオーナー経営者は3,000名を超える。組織の問題点を見つけ出すこと、経営者に対する経営指導、ビジネスモデルの構築は得意中の得意である。大阪生まれでもないのにバリバリの関西弁で、初対面ではたいへい怖がられてしまうのが自身の課題。しかし努力する経営者には優しく、熱く、我慢強く指導する熱血経営者である。

お申し込み・
お問い合わせ

公益財団法人 ひろしま産業振興機構 販路開拓支援担当（担当：上田、渡辺）
広島市中区千田町3-7-47 TEL:082-240-7704 E-mail:hanro@hiwave.or.jp

後援（予定）／ 広島県、広島県商工会議所連合会、広島県商工会連合会

（株）広島銀行、（株）もみじ銀行、広島信用金庫、呉信用金庫、広島県信用組合、（株）商工組合中央金庫、広島県信用保証協会

「販売戦略塾」予定プログラム

食品事業者対象

マーケティング力強化セミナー [2回]

売れるしくみと利益を生み出す仕組みなど今さら聞くに聞けないマーケティングの常識を分かりやすく解説します。

ブラッシュアップ支援事業者募集

販売開拓の専門家による、個別商品のブラッシュアップ(開発・改良)を希望される事業者を募集します。

首都圏バイヤーヒアリング

バイヤーが個別商品を評価、商品作りのアドバイスをを行います。

首都圏テストマーケティング

首都圏消費者の反応をリサーチするため、高質スーパーなどでテストマーケティングを行います。

経営戦略セミナー [2回]

時代の変化に合わせた経営戦略を今後どう立てていくのか、戦略シートの作成により、戦略立案のヒントをつかんでいただきます。

ブラッシュアップ支援

販路開拓の専門家及びデザイナーによる、個別商品のブラッシュアップ支援を行います。

オンライン商談会

首都圏等のバイヤーとオンラインで商談を行い、アドバイスや販路のきっかけ作りを行います。



(注)マーケティング強化セミナー及び経営戦略セミナー終了後、上記の支援メニューをご案内します。

申込方法

●申込方法 / 下記に必要事項をご記入の上、メールまたはホームページもしくはFAXにてお申し込みください。

●申込期限 / 2021年7月2日(金)

●申込み先 / E-mail: hanro@hiwave.or.jp FAX: 082-242-7709
HP: <https://www.hiwave.or.jp/event/28058/>



※本申込書にご記入いただいた個人情報については、法令に基づく開示などの特別な場合を除き、提供された目的を超えて第三者への開示はいたしません。ただし、今後のセミナー等当財団の事業活動の範囲内において利用しますので、ご了承ください。

会社・団体名	フリガナ		紹介元 金融・支援 機関名		銀行・組合 金庫・協会	支店
						その他()
所在地	〒					
連絡先	T E L				F A X	
主な製品内容 (商品名等)						
参加希望者	所属・役職		氏 名		E-Mail	
	所属・役職		氏 名		E-Mail	
	所属・役職		氏 名		E-Mail	
連絡事項等						



公益財団法人 ひろしま産業振興機構
Hiroshima Industrial Promotion Organization

〒730-0052
広島市中区千田町3-7-47
TEL 082-240-7704