

バイヤーに伝わる

商談プレゼンテーションスキル
資料づくりと動画の活用法



商談スキルアップ↑セミナー



リアル・オンライン・国内・海外、あらゆる商談場面において、バイヤーに伝わる商談プレゼンテーションスキルと効果的なPR資料づくり・動画活用法を2回シリーズでお伝えします。

*** 商談成約につなげるためのヒントと極意! ***

第1回

2021年7月13日(火) 14:00~15:30
「伝わる商談プレゼンテーションスキル」

第2回

2021年7月27日(火) 14:00~15:30
「効果的な資料づくりと動画の活用法」

講師 KM International Trading & Consulting
代表 中正宏氏



シンガポール、ベトナム（ハノイ・ホーチミン）、インドネシア（ジャカルタ）に駐在経験を持つ。駐在期間中は主にAPEC域内の物流の営業、オペレーションに約10年携わり特にベトナムからの食品、生鮮品、繊維品の輸出、材料輸入案件に立ち上げから多数関わった。帰国後は駐在期間で得た人脈を生かし日本からの食品、雑貨、玩具等の輸出を多岐に渡る分野で経験。各国で開催される展示会や商談会の支援は年間で20を数える。特にベトナム・マレーシア・香港・台湾に事業パートナーがあり、国内食品メーカーや食品輸出商社とのパイプも強い。

- 参加費 無料
- 開催方法 ZOOMミーティングによるオンラインライブ配信
- 対象 広島県内の食品・飲料、消費財関連事業者(FFSH参加予定の広島広域都市圏事業者を含む)
- 申込方法 ①利用条件等の確認を[コチラ](#)からお願いします
②以下の方法からオンライン申込フォームにて、お一人ずつお申込ください



ひろしま産振構 セミナー

主催：ひろしま産業振興機構・広島市・Agri & Foods Export Frontier, Hiroshima
(お問合先) 国際ビジネス支援センター ☎082-248-1400 ✉s-kokusai@hiwave.or.jp