

## 「販売戦略塾」個別企業支援（商品ブラッシュアップ等）について

### 1 販売戦略塾 予定プログラム

- ① マーケティング力強化セミナー（6月）
- ② 商品ブラッシュアップ支援（8月～11月）
  - ・販路開拓の専門家とデザイナーによる個別企業ごと商品ブラッシュアップ（改良等）の支援
  - ・支援回数4回（初回のみ企業現地にて、以降はひろしま産業振興機構の会議室等を予定）
- ③ 県内商談会（11月）
  - ・首都圏等の小売・流通業バイヤーを招聘（数社程度を予定）
- ④ 同行営業等支援（1月～3月）
  - ・支援回数2回程度 ・販路開拓の専門家による同行営業・営業戦略等の支援
- ⑤ 販売会（2～3月）
  - ・首都圏でのテストマーケティングを行い、リアルな消費者ニーズを把握

[対象] 食品・生活用品(雑貨等)の自社商品をお持ちの事業者様

[費用負担] 支援1回につき専門家謝金の一部5,000円程度

- ・ブラッシュアップ支援4回、同行営業等支援2回の計6回分程度を予定
- （③県内商談会への参加及び⑤販売会への出品は無料）

### 2 申込方法

- 支援企業審査の申込みについては、次のとおり申込書類等を期限までにご提出ください。提出先については、下記「4. 提出・問合せ先」のとおりです。

提出物	提出方法	提出期限
① 支援企業審査申込書（Word：指定様式） ② 現状認識シート（Excel：指定様式） ※各様式データは本セミナー終了後メールにてご案内します	E-mail	令和元年 6月27日（木） （17：00 必着）
③ 会社パンフレット・商品チラシ等（各1部） ④ 決算書類（直近3期分）	郵送または持参 （E-mailも可）	

### 3 支援企業選定審査

- 次のとおり支援企業選定審査会を実施し、支援企業申し込みをいただいた中から選定します。
  - ・実施日：令和元年7月5日（金）
  - ・会場：株式会社ジーブリッジ（本事業受託者）  
（大阪市中央区石町1-2-9 天満橋シルバービル）
  - ・選定方法：書類及び商品サンプル等による審査  
（商品サンプル送付スケジュール等については別途ご案内します）

### 4 提出・問合せ先

（公財）ひろしま産業振興機構 ものづくり革新統括センター 販路開拓支援担当（担当 上田・渡辺）

TEL:082-240-7704 FAX:082-242-7709

○送付先：〒730-0052 広島市中区千田町3-7-47 広島県情報プラザ3階

○E-mail：hanro@hiwave.or.jp