

コロナ禍の中で**チャンス到来!!**
「**きっかけ**」を掴んでさらなる成長を!

プロ経営者による 経営塾

経営者
限定

2社の上場会社社長を経験した経営のプロフェッショナルが
会社を成長させるノウハウを大公開!!

セミナー

■日時/ 2021年**1月14日** 木
13:30~15:30

■会場/ サテライトキャンパスひろしま 5F
〒730-0051 広島市中区大手町1丁目5-3

■対象/ 県内のものでづくり中小企業の経営者

■定員/ **30名** **参加費無料**

プロ経営者による個別相談(希望者のみ)

■期間/ 2021年**1月20日** 水~**22日** 金
セミナー参加者限定の個別相談
(来訪またはzoom使用)。
希望者のみ、1時間の完全予約制。



会社を次のステージへ 成長させるには?

東証一部上場会社社長を2度経験した
プロ経営者が初めて語る!



自社の経営課題を 確認せよ!

1:3:5の法則を自ら創造せよ。



課題を解決するための 着眼点とは?

既存売上と新規売上の全く異なるスキーム



人材育成と 社員の意識改革

社員の判断軸を変えると世界が変わる

お申し込み・
お問い合わせ

公益財団法人ひろしま産業振興機構

広島市中区千田町3-7-47 TEL:082-240-7704 E-mail:hanro@hiwave.or.jp

◎ご来場の際にはマスクの着用、検温等感染症予防対策へのご協力をお願いします。
なお、感染状況によりオンラインで実施させていただく場合がありますので、予めご了承ください。

講師紹介

株式会社GIH 取締役会長 **大平 孝氏**

「経営」が得意な経営者、経営のプロフェッショナル。これまで5つの会社の社長に就任、そのうち2社は東証一部上場会社である。当時ジャスダック上場会社であったC社を最速の2年半で東証一部に上場させた実績は、伝説となっている。

最初の社長就任を果たすまで、バイヤー、企画部長、営業部長などの役職を歴任。一方で3度の降格も経験し、その悔しさから組織や人事、会社経営に必要なことが何であるかを見出す。4度の出向で様々な会社の役員を務め、海外事業の立ち上げ、事業承継の中心的役割を担った。自身でも2つの会社を立ち上げ、商品開発や営業支援、地域商材のブラッシュアップや販路開拓など、幅広い支援を行っている。

これまで接したオーナー経営者は3000名を超える。組織の問題点を見つけ出すこと、経営者に対する経営指導、ビジネスモデルの構築は得意中の得意である。大阪生まれでもないのにバリバリの関西弁で、初対面ではたいてい怖がられてしまうのが自身の課題。しかし努力する経営者には優しく、熱く、我慢強く指導する熱血経営者である。



こんな悩みをお持ちの経営者の方は是非ご参加ください

- ◎売上10億円を達成したいがどうしたらいいのかわからない
- ◎コロナ禍をチャンスに新しい事業展開を考えている
- ◎新商品を開発しても会社売上が上がらない
- ◎売上を上げていくためには何をすればいいのか
- ◎目標売上を達成してもなかなか維持が出来ない
- ◎優秀な社員が育たない
- ◎いい人材が採用できない
- ◎事業承継で悩んでいる
- ◎会社の経営方針、事業計画を見直すきっかけが欲しい
- ◎経営課題を整理し、課題解決策を得たい

経営塾の流れ

セミナー

プロ経営者による経営塾

個別相談

1/20~22のうち、
下記いずれかの時間帯で実施
来訪またはzoomにより個別相談

- ① 9:00~10:00
- ② 10:30~11:30
- ③ 13:00~14:00
- ④ 14:30~15:30
- ⑤ 16:00~17:00
- ⑥ 17:30~18:30

※日程は別途調整させていただきます

申込方法

下記に必要事項をご記入の上、メールまたはホームページ、もしくはFAXにてお申込みください。

E-mail hanro@hiwave.or.jp

HP <https://www.hiwave.or.jp/event/24433/>

FAX 082-242-7709



申込期限 / 2021年1月12日(火)

※予定人数に達した場合、期限前に締め切らせていただく場合がございます。 ※本申込書にご記入いただいた個人情報については、説明会ご参加企業様へのご案内目的以外では使用いたしません。

会社名	フリガナ		紹介元 金融機関名	銀行・組合	本店
				金庫・協会	支店
所在地	〒				
連絡先	TEL			FAX	
事業内容					
参加者名	所属・役職			氏名	
	E-Mail				